



ตำแหน่ง หัวหน้าส่วนธุรกิจสัมพันธ์ SME (RM-M) / เจ้าหน้าที่อาวุโสธุรกิจสัมพันธ์ SME (RM-M)
สังกัด สำนักงานธุรกิจร้อยเอ็ด
สถานที่ปฏิบัติงาน อาคารสาขาร้อยเอ็ด 9/9 ถ.เพลินจิต ต.ในเมือง อ.เมือง จ.ร้อยเอ็ด 45000

หน้าที่และความรับผิดชอบ

- 1) กำหนดแผนการตลาดของสำนักงานธุรกิจขนาดกลางในลูกค้าที่มีวงเงินสินเชื่อรวมมากกว่า 20 – 100 ล้านบาท
- 2) สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าเดิมของธนาคาร เพื่อเพิ่มการใช้วงเงินสินเชื่อการขายผลิตภัณฑ์อื่นๆ ของธนาคารและบริษัทในเครือ
- 3) แสวงหาลูกค้ารายใหม่จากการดำเนินงานด้านการตลาด เพื่อขยายฐานลูกค้าสินเชื่อ
- 4) วิเคราะห์ข้อมูลลูกค้า เพื่อมองหาช่องทางในการทำตลาดและเพิ่มฐานลูกค้าใหม่
- 5) ทบทวนและวิเคราะห์ Portfolio อย่างสม่ำเสมอ
- 6) วางแผนการติดตามและออกเยี่ยมเยียนลูกค้า
- 7) เข้าร่วมการประชุมประจำวันและทบทวนการดำเนินงานกับสำนักงานธุรกิจ
- 8) ให้คำปรึกษาและแนะนำการปฏิบัติงานให้กับ AE-M
- 9) แสวงหากลุ่มลูกค้าที่มีคุณภาพ เพื่อลดจำนวนหนี้เสีย
- 10) บันทึกข้อมูล ตรวจสอบ และวิเคราะห์สินเชื่อโดยใช้เครื่องมือตามที่ธนาคารกำหนด และตอบข้อซักถามหรือประเด็นต่างๆร่วมกับผู้ทำหน้าที่ อนุมัติสินเชื่อใน SME Loan Factory

คุณสมบัติและประสบการณ์ที่จำเป็น

- 1) วุฒิมหาบัณฑิตปริญญาตรีขึ้นไป ด้านบริหารธุรกิจ การบัญชี การเงิน เศรษฐศาสตร์ การตลาด หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง
- 2) มีประสบการณ์ด้านการขายในสายงานธนาคาร ไม่น้อยกว่า 2 ปี หรือมีประสบการณ์ด้านการขายในธุรกิจอื่น ไม่น้อยกว่า 5 ปี
- 3) มีทักษะด้านการตลาด การวิเคราะห์เชิงกลยุทธ์การเจรจาต่อรองและการนำเสนอ
- 4) มีประสบการณ์ด้านการบริหารความเสี่ยงด้านสินเชื่อ

โปรดส่ง Resume และ Transcript พร้อมระบุตำแหน่งให้ชัดเจน ในหัวข้อเรื่อง E-Mail

และสามารถส่งเอกสารการสมัครได้ที่ E-Mail : hr.recruit@ktb.co.th

สอบถามเพิ่มเติม ติดต่อ คุณศุภวรรณ 02-345-1864