

ตำแหน่ง หัวหน้าส่วนธุรกิจสัมพันธ์ SME (RM-M) / เจ้าหน้าที่อาวุโสธุรกิจสัมพันธ์ SME (RM-M)
สังกัด ประจำสำนักงานธุรกิจทั่วประเทศ
สถานที่ปฏิบัติงาน สำนักงานธุรกิจทั่วประเทศ (โปรดระบุจังหวัดที่สะดวกเดินทางไปปฏิบัติงาน)

หน้าที่และความรับผิดชอบ

- กำหนดแผนการตลาดของสำนักงานธุรกิจขนาดกลางในลูกค้าที่มีวงเงินสินเชื่อรวมมากกว่า 20 – 100 ล้านบาท
- สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าเดิมของธนาคาร เพื่อเพิ่มการใช้วงเงินสินเชื่อการขายผลิตภัณฑ์อื่นๆ ของธนาคารและบริษัทในเครือ
- แสวงหาลูกค้ารายใหม่จากการดำเนินงานด้านการตลาด เพื่อขยายฐานลูกค้าสินเชื่อ
- วิเคราะห์ข้อมูลลูกค้า เพื่อมองหาช่องทางในการทำตลาดและเพิ่มฐานลูกค้าใหม่
- ทบทวนและวิเคราะห์ Portfolio อย่างสม่ำเสมอ
- วางแผนการติดตามและออกเยี่ยมเยียนลูกค้า
- เข้าร่วมการประชุมประจำวันและทบทวนการดำเนินงานกับสำนักงานธุรกิจ
- ให้คำปรึกษาและแนะนำการปฏิบัติงานให้กับ AE-M
- แสวงหากลุ่มลูกค้าที่มีคุณภาพ เพื่อลดจำนวนหนี้เสีย
- บันทึกข้อมูล ตรวจสอบ และวิเคราะห์สินเชื่อโดยใช้เครื่องมือตามที่ธนาคารกำหนด และตอบข้อซักถามหรือประเด็นต่างๆร่วมกับผู้ทำหน้าที่ อนุมัติสินเชื่อใน SME Loan Factory

คุณสมบัติและประสบการณ์ที่จำเป็น

- วุฒิมัธยมศึกษาในระดับปริญญาตรีขึ้นไป ด้านบริหารธุรกิจ การบัญชี การเงิน เศรษฐศาสตร์ การตลาด หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์ด้านการขายในสายงานธนาคาร ไม่น้อยกว่า 2 ปีหรือมีประสบการณ์ด้านการขายในธุรกิจอื่น ไม่น้อยกว่า 5 ปี
- มีทักษะด้านการตลาด การวิเคราะห์เชิงกลยุทธ์การเจรจาต่อรองและการนำเสนอ
- มีประสบการณ์ด้านการบริหารความเสี่ยงด้านสินเชื่อ

โปรดส่ง Resume พร้อมระบุตำแหน่ง (และระบุจังหวัดที่สะดวกเดินทางไปปฏิบัติงาน) ในหัวข้อ E-Mail สามารถสมัครได้ที่ E-Mail : hr.recruit@ktb.co.th
หรือติดต่อคุณศุภวรรณ โทร 02-345-1864